

■本期索引

- [B02] 出“无字书”卖农产品 陇南模式引关注  
[B03] 打造稻米全产业链迈向百亿目标  
[B04] 肇州苞米“飞”上天 进军航空食品业

GRAIN NEWS / 2015年5月26日/星期二

# 中国粮油产业

## CHINA GRAIN INDUSTRY

逢周二出版

www.grainnews.com.cn

信息改变命运

粮油市场报，您身边的粮油信息专家

邮发代号：35-17

发行热线：0371-68107972 68107680

编辑 / 任敏 校对 / 杨立冬 邮箱 / lyscb2@126.com

# 坐等丰收到来 优麦贸易尤须谨慎

□本报记者 付嘉鹏

眼下，国内小麦已经开始陆续成熟，湖北等地的小麦已经收割上市。

又是一年丰收时。在此背景下，国内经济正在筑底，小麦加工业复苏无力，同时，下游饲料养殖业徘徊不前，这都给新麦的收购蒙上了一层阴影。

2015年，新麦是否具备贸易机会？开秤价是高是低？小麦加工企业会如何制定收购预案……

就以上问题，粮油市场报记者展开针对性调研。

## 丰收在即 仍有隐忧

在接受记者采访的业界人士中，大部分人士认为，如果后期不出现恶劣天气，我国小麦主产区将再次迎来大丰收。

河南正粮种业有限公司营销总监杨红立是位农业通，他对于河南本地的农业生产了如指掌。据他介绍，河南当地的小麦长势良好，主要表现在以下几个特点：由于去年暖冬，小麦在年前的长势就不错；新麦的群体密度比往年大，亩穗数较多；病虫害相较于往年偏大；小麦生长期风调雨顺，但也多灾多难。

杨红立表示，鉴于以上生长特点，想要夺取真正的增产，包括河南在内的小麦主产区的小麦生产仍不能掉以轻心。

农谚曰：“麦收八十，三场雨。”杨红立认为，去年以来，小麦生产过程中，这三场雨都遇到，这是风调雨顺的表现。然而，据数据分析，三场雨的雨量过多。

“这几年，农户的种子播种量偏多，一般为25~28斤/亩，因此，为病虫害的偏重发生，埋下了祸根。”杨红立说。

小麦专家万富士也认为，2014年，我国的粮情管理已经进入了新常态。

“2014年的夏粮增产，是近八年

来增幅最高的一年。”万富士认为，在如此高的台阶上，想要实现再次增产，确实是难上加难。

万富士表示，从生产情况来看，相关数据显示，国内小麦主产区的积温并未出现大幅度增加，灌浆时间长，普遍成熟期早，因此，小麦病虫害发生或会偏重。“从目前情况看，虽然

在大丰收的背景下，多数企业人士认为今年普麦的贸易机会不佳，而优质麦具有很好的贸易空间。但也有分析人士不看好优质麦的后期走势。

丰收在望，但产量或许会平于去年，也或者会略低于去年。”

也有人士认为，从政治环境上看，国家正在调整之前的的想法，不会继续倾向于推出“夏粮增产”的说法。

## 普麦无机会 优麦须谨慎

在大丰收的背景下，国内粮食加工企业、贸易商的经营情况堪忧，多数企业人士不看好今年普麦的贸易机会。

“据我了解，我们当地的贸易商和加工企业，心态都比较谨慎，收购积极性不如往年。”山东德州一家面粉加工企业负责人说。

市场主体的消极心态，主要来自于经营的持续亏损。

安徽蚌埠的一家粮油贸易企业负责人介绍说，由于中小民营粮食企业生存环境日益恶劣，企业所在工业园区，企业数量已经由当初的14家，减少到目前的6家。

“前几年，做粮食贸易还可以赚点儿钱。”上述负责人表示，近两年，由于经营环境恶劣，很多企业在社会资金和银行贷款入账之后，不知如何



利用。

“不用的话，会产生利息；用的话，也不知道用到哪儿，因为做什么都亏损。因此，好多企业将资金转到了房地产、投资担保等行业，部分企业甚至放起了高利贷。”上述负责人说，这些企业就此进入了一条不归路，“几乎一夜之间”，许多企业倒闭关门。

2014年，国内进口麦数量减少，加之未进行二次分配，部分品质优良的进口麦，价格疯涨。

空间。

多位加工企业和贸易商负责人在接受记者采访时表示，今年将重点关注优质麦情况，在合适的时机入市收购。

与多数负责人看法不同，中粮小麦事业部的分析人士则认为，不看好优质麦的后期走势。

“前几年，虽然国家层面公布小麦产量丰收，其实我们认为，小麦出现了减产，这造成了国内小麦价格的上涨，在此背景下，国家进口了部分小麦，但目前推测，国家还不会进行大规模的投放。”该分析人士表示，近两年，国内小麦进口规模比较大，这会导致小麦主销区的企业更青睐于进口麦的使用，会阻碍小麦主产区的优质麦向销区的流向，产区优质麦的供给会相对充裕，因此，优质麦绝对不会出现去年的行情走势。

## 小麦品种亟待改良

在调查中，许多面粉加工企业表示，虽然2014年是罕见的小麦丰收年，然而，当年产的小麦除了容重等指标较高外，其实小麦的内在品质并不高。

“比如说‘稳定时间’，2014年产小麦的这一指标表现极差，仅3分钟左右，远低于2012年和2013年。”河南兰考一家粮油企业负责人说。

万富士也表示，通过实践表明，2014年产小麦，其容重高、灰分少，但在品质反而差。

有专业人士表示，小麦容重和面筋值等指标，存在一些负相关关系，也算是正常现象。

也有业内人士认为，这反映出国内小麦品种亟需改良的现状，也给小麦品质的改善指明了方向。

“据我了解，2014年产优质小麦，能达到1999年水平的仅两个品种——‘济麦26’、‘山农12’，因此，这说明国内小麦优质品种严重不足。”万富士认为，希望国家能重视这一情况。

广州一家粮食企业负责人回忆，由于专用粉生产企业对于高蛋白小麦需求旺盛，去年有一个时期，加拿大进口的蛋白含量为14.5%的小麦报价，一度达到4000元/吨；蛋白含量为14%的小麦报价，也冲高至3800元/吨。

“即使到现在，蛋白含量14%的进口加麦，报价仍高达3340元/吨。”这家广州粮企负责人说。

在巨大的利润刺激下，许多企业认为，今年的优质麦具有很好的贸易

利用。

尽管垂直农业在商业上的应用尚不成熟，国内尚未出现整栋的垂直农业项目。但众多地产商们纷纷瞄准了这项颇有前景的项目，据魏灵玲介绍，与中国农科院环易达合作的公司90%都是地产企业。

设想一下，如果城市社区里都有一栋垂直农场，那么小区居民在下班后就可以像玩“开心农场”一样，下班后取走自己种的蔬菜，而不用买市场上几百公里以外运来的。粮食的种植、运输、食用和废物处理都可以在一个区域内完成。

这是垂直农业真正想解决的问题——城市为什么只能消耗食品，而不是生产食品？

## 现实难度

事实上，在中国，垂直农业很难大面积推广开来，对于传统农业来说，这仅是一种补充和创新思维。

现阶段，垂直农业的成本和能耗始终居高不下。

按照杨其长的估计，垂直农业的成本每平方米高达5000~10000元，一栋高质量的垂直农场可能需要数十亿美元。这显然远超传统农业。第二个问题是能源的消耗。美国堪萨斯州土地研究所的研究人员认为，如果想利用垂直农业取代美国全年的小麦生产，仅照明用电需要的电量就是美国所有电站1年生产总值的8倍。这显然背离了绿色的初衷。

此外，并不是所有的植物都适合垂直种植，目前适合的种类仅限于蔬菜、草药、水果和可食用的鲜花。

一些反对者还认为，这不过是一种商业噱头，垂直农业技术不可能从根本上提高世界粮食的产量。反倒因为大量的投资和额外的能源消耗让这个系统只能是“富人”的游戏。

## 油菜籽临储政策走到十字路口

□刘慧

5月下旬，正是南方油菜籽开镰的季节，油菜籽主产区的油脂加工企业却普遍面临经营困境。在湖北省荆州市一家大型油脂加工企业采访时看到，10多个油罐里装满了临储油，而企业因经营困难正处于停产状态。作为曾经在当地颇有名气的品牌油脂加工企业，现在只能靠等着代收、代加工、代储菜籽油，赚取加工补贴和保管费用补贴维持生存。

业内人士表示，油菜籽国内外价格倒挂是当前油脂加工企业面临的首要问题。我国连续多年实施油菜籽临储政策，有效保护了农民种植油菜籽的积极性，促进了油菜籽生产发展。但近年来，由于食用油市场持续疲软，国际油菜籽价格持续下跌，而国内油菜籽价格却一直维持高位，且远高于国际价格。由于国内外价格倒挂和购销价格倒挂，造成国内油脂加工企业难以开展自营性收购，大部分油菜籽进入临储收购，加工成菜籽油后转为国家库存。

与此同时，在当前油菜籽临储政策下，油菜籽从收购、加工到储存、销售，发生的各种费用乃至亏损，最终全部由国家负担。随着临储油菜籽数量的持续增多，国家财政负担越来越重。

郑州市粮食批发市场资深分析师陈艳军认为，临储政策对于农民种植收益起到一定保护作用。但是，临储政策推高了国内油菜籽价格，使国内油脂加工企业经营成本上升，刺激了国外低价油菜籽的进口，国产油菜籽和菜籽油市场份额因此进一步萎缩。

国家粮食局科学研究院副研究员亢震认为，这种价格机制与国际市场脱节，又由于政策的滞后性导致政策缺乏弹性，不能适应当前国际国内市场变化。我国粮油市场与国际市场的联动性越来越强，国际市场对国内市场的影响越来越大。油菜籽收购政策如何适应国内外市场的变化是当前油菜籽产业面临的大问题。

专家建议，国家是否可以仿照大豆、棉花两大农产品试点推行目标价格补贴政策的办法，在湖北和部分油菜籽主产区试点这一政策。这样，既把市场还给了企业，又保护了油菜籽种植户的利益。

其实，在此之前，我国曾实行过一段时间“托市收购+国家补贴+企业自营”的收购方式。这种收储方式就是除了中储粮作为油菜籽收购执行主体外，还引入中粮、中纺以及地方油脂加工龙头企业等多元主体共同参与托市收购，中央财政给予委托企业每斤0.1元的一次性补贴，不再承担任何费用，企业将收购的油菜籽加工成菜籽油后自行销售，自负盈亏。

“这种收购方式开启了政策性粮食收储新思路，把国家政策引导与市场化机制有机结合起来，不仅调动了农民种植油菜籽的积极性，而且帮助国内油脂加工企业掌握足够的加工原料，保证了市场供应。此外，减轻了国家财政负担。”湖北省粮食局法规处处长龚伟说。

# 成本高能耗大 垂直农业能否席卷中国

□袁端端 辛闻

39岁的林劲毅在杭州一间15平米的房间里种了800棵生菜，产量可达半吨。这可不是用了什么化学药剂，而是巧妙利用空间，把所有的蔬菜都挂在杆子上，绝对无土栽培。

曾在谷歌中国任职的林劲毅烦了日复一日的工作。如今，他变身为现代农民，指导国内大小农庄建立垂直农业系统。

5月9日，上百名全球垂直农业研究者和实践者集聚北京，参加首届垂直农业协会北京峰会。他们大多不会说中文，却兴奋地发现，中国也许是更适合发展垂直农业的国家。

“会议首选中国，是基于中国的基本现实。”主办方德国垂直农业协会主席克里斯蒂娜·齐默尔说。据估计，到2030年，会有8亿中国人生活在城市里。到那时，扎根于城市垂直农业或许将发挥巨大作用。

## 全球实践

新加坡等严重依赖于进口食品的国家早就开始大规模的关于垂直农业的实践。“万一我们发生了战争，或者动乱，谁还会给我们进口食物呢？”新加坡人黄国伟表示，他和林劲毅合作拓展中国业务。

企业家黄顺和拥有着新加坡最大的垂直农业公司天汇控股公司。从外观上看，黄顺和的“天空绿蔬”工厂和豪华的大厦并无不同。小白菜和大白菜长在120个30英尺高的瘦高塔台里，整整2500棵。他的蔬菜产量能达到常规农业的5倍，并且可以节约95%的水。

与传统的一公斤蔬菜需要耗水300~400升相比，垂直农业只需要12升。而一旦蔬菜成熟，便直接运送到零售店里销售，十分新鲜。

在一些阳光不足的地方，垂直农业依靠的是人工光源。与传统照明相比，LED照明可以更好地促进植物生

长，让植物产量更高，还能节能85%。

## 中国探索

在中国本土，一些大的农业机构和公司也开始着手这一项目。

中国农业科学院农业环境与可持续发展研究所所长杨其长教授发现，现在有两三家机构已经开始实践，植物工厂更是飞速增多。到去年年底，中国已有110家植物工厂。

中国农科院环易达公司算是最早开始实践的企业之一，公司办公场所就是中国农科院国家农业科技展示园，包含花园办公室、生态图书馆、会议室、垂直农业种植区。

“工业化蔬菜种植的效率远远高于大田种植，在某些更加严格的环境控制系统下甚至可以将单产效率提高上百倍。”中国农科院环易达公司董事长魏灵玲说。不到2万平米的植物生产车间在工业化体系中生产出来的农产品产量和收益颇为惊

人，如果完全商业化运作，每年仅种植农产品的收入就可达1000万元。

尽管垂直农业在商业上的应用尚不成熟，国内尚未出现整栋的垂直农业项目。但众多地产商们纷纷瞄准了这项颇有前景的项目，据魏灵玲介绍，与中国农科院环易达合作的公司90%都是地产企业。

设想一下，如果城市社区里都有一栋垂直农场，那么小区居民在下班后就可以像玩“开心农场”一样，下班后取走自己种的蔬菜，而不用买市场上几百公里以外运来的。粮食的种植、运输、食用和废物处理都可以在一个区域内完成。

这是垂直农业真正想解决的问题——城市为什么只能消耗食品，而不是生产食品？

## 现实难度

事实上，在中国，垂直农业很难大面积推广开来，对于传统农业来说，这仅是一种补充和创新思维。

现阶段，垂直农业的成本和能耗始终居高不下。

按照杨其长的估计，垂直农业的成本每平方米高达5000~10000元，一栋高质量的垂直农场可能需要数十亿美元。这显然远超传统农业。第二个问题是能源的消耗。美国堪萨斯州土地研究所的研究人员认为，如果想利用垂直农业取代美国全年的小麦生产，仅照明用电需要的电量就是美国所有电站1年生产总值的8倍。这显然背离了绿色的初衷。

此外，并不是所有的植物都适合垂直种植，目前适合的种类仅限于蔬菜、草药、水果和可食用的鲜花。

一些反对者还认为，这不过是一种商业噱头，垂直农业技术不可能从根本上提高世界粮食的产量。反倒因为大量的投资和额外的能源消耗让这个系统只能是“富人”的游戏。

春花盛开 羊羊“自得”

# 淘宝订阅《粮油市场手机报》买一送一

## \*活动细则

即日起至6月30日，凡在淘宝网上订阅一年“粮油市场手机报”综合版和油脂版任一版本的订户，即可获赠一个月。

综合版360元/年，内容涵盖粮食产业政策及其行业新闻，以及小麦、玉米、稻米、杂粮、大豆、食用油等市场分析与行情报价。

油脂版300元/年，更加侧重于食用油市场行业政策及新闻，以及豆油、菜油、棕榈油、棉油、花生油、小品种油脂等市场分析与行情报价。

随时随地，打开您的手机，便可浏览粮油市场大势  
每时每刻，让您足不出户，即可洞察粮油行业风云



服务热线 0371-68107681 13939057739

支付宝账号：lyscbcy@126.com 财付通账号：lyscbs@vip.sina.com 网上支付时在备注栏留下姓名和手机号并发送短信至 13523581590

银行转账 户名：《粮油市场报》社有限公司，开户行：兴业银行郑州纬五路支行，账号：462030100100054519，转账后将您的姓名、手机号码和订阅版本发送短信至 13523581590 即可。

邮局汇款 地址：河南省郑州市郑东新区商务内环 26 号，收款人：《粮油市场报》社有限公司，邮编：450018。汇款单附言栏注明订阅“综合版”还是“油脂版”及您要接收信息的手机号码。

1 淘宝 直拍 手机扫描二维码可直接购买

综合版  
360 元/