

启航茶油 东方养生油

招商热线: 400-0000-522

官方网站: www.qihangoil.com

天福 启航 搜索

中国油脂周刊

CHINA OILS AND FATS WEEKLY

逢周六出版

战略合作

奥星

湖北奥星粮油工业有限公司

榨中国原料 推中国油 维国油安全 促国油振兴

油菜籽行情不乐观 明年怎么种

樊邦平

“今年的价格比去年还低，种一亩油菜籽，赚不到钱，明年不想种了。”近日四川省简阳市多位农户反映今年油菜籽市场价格不高，行情低迷，种植效益不如往年，种植积极性受损等问题，希望知道国家是否有最新的收储政策。

油菜籽丰收已超两月，为何近期有人频频反映价格不高，行情低迷？对此，今年国家收储政策又将如何执行？带着疑问，笔者展开了调查。

政策转向

油菜籽收购逐渐市场化

“简阳市的油菜籽收储政策已于8月6日启动，但今年的政策和往年不同，主要表现为执行主体发生了改变，收购价格降低，收购的数量有限。”8月19日，简阳市发改局副局长周兴盛表示，今年油菜籽收购主体由国家转为地方，收购价格也从去年的2.55元/斤，降至2.3元/斤。

从省粮食局获悉，四川省2015年油菜籽收购政策已在8月初出台，与往年由中储粮公司负责收购不同，今年将由地方政府负责对油菜籽实行适当补贴，鼓励地方油脂加工企业积极收购。今年全省预计总收购量为50万吨，约占产量230万吨的22%，政府补贴2.5亿元。目前收购指标已经全部分配到地方，并下达给菜籽压榨企业。

“此轮政策收购，简阳市的任务为3.6万吨，截至8月6日，已完成收购任务1000余吨。”周兴盛介绍，今年四川省对油菜籽挂牌收购价在2.3元/斤及以上(国标三等质量标准，相邻等级之间差价按0.02元/斤掌握)的企业，按0.25元/斤给予收购企业一次性定额补贴，所收油菜籽由企业自行加

工销售、自负盈亏，收购时间为2015年8月1日—9月30日，日前简阳市有包括棉丰榨油厂在内的3家油脂企业在负责政府指导价收购。

周兴盛认为，与往年相比，今年政策最大的改变就是国家对油菜籽市场的放开，通过补贴油脂企业来启动油菜籽收购，且设置了收购总量限制。这样，一方面放开了油菜籽的市场，充分发挥了市场在农产品资源配置中的作用；另一方面通过直接补贴企业的形式，推动了地方油脂企业的发展，打下了油菜籽托市的市场基础。

产能过剩

油菜籽价格遭遇上涨“天花板”

近5年来，四川省历年油菜籽收购价格分别为每斤1.85元、1.95元、2.3元、2.5元、2.55元，呈连年上涨态势，今年却出现下跌。

“菜籽收购价格低，种植利益难兜底，农民有这样的感慨是当前油脂市场行情低迷的一个缩影。”周兴盛指出，6月初油菜籽丰收时，简阳市市场上的收购价为2.35元/斤，后来慢慢下跌至2.1元/斤，8月6日，新政策执行后，市场上的菜籽收购价格才被拉起来。

“一方面，近年来国家连续实施油菜籽临时收储，但菜籽油却并未及时出库，当前罐容严重不足；另一方面国内产菜油与进口菜油价格倒挂现象愈演愈烈，市场价格机制被扭曲。”简阳市棉丰榨油厂负责人王煜奎告诉记者，目前市场上散装菜油批发8000元/吨，较之前的1万元/吨，跌幅太大，油脂企业利益减少，整个行业产能过剩，再加上国外市场的冲击，导致了当前油脂行情的下行，油菜籽收购价格，也由此遭遇了“天花板”。



棉丰榨油厂往年承担了国家政策性油菜籽收购和菜油加工存储任务，“截至目前，我们公司还有部分政策性菜籽油未出库。”王煜奎向记者坦言，此次政府指定的2.3元/斤，已经接近当前油菜籽价格的“天花板”，一旦此轮政策性收购结束，油菜籽价格或将下跌。

“为保障农户收益，国家在近几年收储行为中，制定的收储价格远高于国际市场，积压了大量的存货。与此同时，国外菜籽油价格却越来越便宜，大量流入中国，当前国家对国内油菜籽市场的调控处于两难境地：若单单依赖对国内油菜籽的临储措施来保护农户种植积极性，则其价格将大幅高于进口油菜籽，从而在市场竞争中没有任何优势可言。”中国社科院宏观经济室研究员李国祥在接受媒体采访时也认为，当前我国油菜籽市场正遭遇下行危机。

明年怎么种？

顺应市场规律，走规模化之路

“收购价格不高，行情也不好，除了自家食用，剩余的油菜籽也卖不出好

“今年的价格比去年还低，种一亩油菜籽，赚不到钱，明年不想种了。”近日简阳市多位农户反映今年油菜籽市场价格不高，行情低迷，种植效益不如往年，种植积极性受损等问题，希望知道国家是否有最新的收储政策。

价钱，那明年是种还是不种呢？”8月24日，简阳市平武镇农民庄万训道出了心中的困惑，他家有3亩田，往年全部用来种植油菜，他认为如果行情继续低迷，还不如不种。

“搞农业还是要规模化才有赚头，散户经营，效率低，成本高，根本不赚不到钱。”崇州市白头镇甘泉村种粮大户叶志祥表示，无论是种油菜籽还是种其他经济作物，都应该走规模

化、产业化的道路，这样才能有效抗衡市场风险。

叶志祥去年种植了900亩油菜籽，今年5月底迎来丰收，当时榨油厂的收购价为2.7元/斤，即使这样，他也刚好保本，进入6月，当地油菜籽收购价格开始下滑，最低时降至2.1元/斤。“我实行规模化操作才勉强保本，更不用说那些散户了，肯定亏得大。”叶志祥说，明年他将吸取教训，采用优良品种和肥料，争取提高油菜籽产量，减少种植成本，把今年的账目挽回回来。

“四川是全国油菜生产大省，面积约占全国的14%，居全国第三位，总产量约占国内总产的16%，居全国第二位，但我省的油菜籽大多是小而散的耕种，亟需转型升级。”四川省农业厅粮油作物处专家指出，8月19日，国务院办公厅发布的《关于加快转变农业发展方式的意见》提出，要发展多种形式规模的规模经营，促进传统农业转型升级，要抗衡市场风险，四川省包括油菜籽在内的粮油作物唯有走规模化之路，才能具备更大的市场竞争力。

“今年7月10日，农业部公布的《十二届全国人大三次会议第1480号建议答复摘要》提出，我国将放开主要农作物农产品价格，对于稻谷和小麦两个口粮品种将继续坚持最低收购价，对于油菜籽等品种，要注重发挥市场形成价格的决定性作用，通过市场价格信号引导生产，调节供求，促进行业持续健康发展。”油脂行业某业内人士分析，当前油脂政策和市场正发生改变，农民要遵循市场规律办事。针对当前的市场情况，农民保本兜底利益不外乎两个选择，一是升级传统的种植方式，走规模化种植之路；二是根据自身情况，优化农作物品种，实现农业效益的最大化。

陈志蔚：油脂企业发展电子商务是大势所趋

COMMENTS! “油”话就说



□本报记者 胡增民

“通过发展电子商务，在盐城市及各县市建设一批旗舰店、体验馆，并提供优质服务。佳丰油脂要在3年内让盐城800万父老乡亲都能吃上‘恒喜’放心的非转基因食用油。”日前，江苏大丰市佳丰油脂有限公司董事长兼总经理陈志蔚在接受粮油市场报记者专访时表示。

陈志蔚认为，如今作为新生代的年轻人去商超的少了，买粮买油的大多是宝妈类。年轻人多是在互联网上买衣服、零食、化妆品之类，但随着时代发展，这部分人成家后，将会通过互联网购买粮油，粮油产业才可能达

到互联网+时代。

“电子商务不是玩炒作、夺眼球，最后拼的还是自身内力。”陈志蔚说，佳丰经过十多年的市场磨练，已经具备了发展电商的硬实力。公司与中储粮合作，承担油菜籽托市的收购任务，获得了社会的广泛认可；被指定为“十二五”全国民族特需商品定点生产企业；与光明食品集团的合作农场达52000亩，自有农场1000亩，全程实现“保姆式”管理；“恒喜”还成为了“中国驰名商标”。优质的原料，保证了食用油的品质，为电商业务的开展提供了坚实的物质基础保障。

陈志蔚称，发展电子商务必须与科技创新挂钩、与科研院所合作。佳丰公司以科技创新为企业发展动力，主动与江苏大学、江南大学、江苏工业大学、中国农业大学、浙江工业大学、南京农业大学等10多所高等院校建立合作关系，先后承担国家级科技研发项目2个、江苏省科技研发项目5个、重大成果转化项目2个，先后建成市级科技研发中心3个，获得国家授权发明专利4个、实用性专利6个，发表论文10多篇。

“通过发展电子商务，在盐城市及各县市建设一批旗舰店、体验馆，并提供优质服务。佳丰油脂要在3年内让盐城800万父老乡亲都能吃上‘恒喜’放心的非转基因食用油。”陈志蔚表示。

在产品研发方面，佳丰与江南大学、江苏大学通力合作，成立菜籽产业研究所，3年投资100万元研发菜籽压榨加工工艺，力图在保证营养不流失的前提下，尽可能地保留菜籽油的原汁原味，让老百姓品尝到“小时候的味道”，打造出具有“中国味、盐城香”的特色食用油。在电商平台的搭建与运营管理方面，佳丰与盐城师范学院商学院结成战略联盟，利

用高校智力支持，开发设计恒喜品牌的全媒体电子商务平台。

在陈志蔚看来，电子商务不是要颠覆传统，而是要与传统营销渠道、传统广宣媒体并行配合。电子商务不是要放弃线下，其实线上线下两手都要抓，都要硬，因此佳丰选择了OAO的模式；在线下实体方面，公司计划在盐城市区筹建20个旗舰店（体验馆），在全盐城各县市区范围内总共建成生活体验馆50家，以确保恒喜品牌的线下存在感，配合线上交易；在传统商超渠道方面，进驻诸如欧尚等大超市的产品贴标上附以恒喜的微信公众号二维码，实现线下的交易引流，并提供具有附加值的服务；在品牌推广方面，积极与具有公信力的电视台、报社合作，首先立足在盐城地区树立良好的品牌形象，同时还积极建设属于佳丰的自媒体，现已开通“恒喜健康生活馆”服务号，用以推送“美食烹饪技巧”、“健康科普知识”等资讯，建成集服务、推广、交易于一体的综合移动端平台，形成“线下做产品，线上做服务”的运营模式，促进线上线下的互动和良性循环。

“发展电子商务仅凭企业力量有

限，需要政府推动。”陈志蔚告诉粮油市场报记者，盐城市政府非常重视发展互联网+，提出建设“智慧盐城”并正在组织实施。并由佳丰牵头，整合全市油料生产、加工、销售资源，像黑龙江打造“五常大米”一样，打造“中国味、盐城香”的特色油菜籽产业。

江苏佳丰电子商务有限公司由盐城开发区管委会和佳丰油脂公司在今年共同出资成立，公司分别在PC端和移动端进行研发设计，淘宝天猫平台和微信公众平台近期在试运行、测试阶段后，将按计划实施大规模的推广工作。佳丰电子商务今年的目标是成交转化率要达到10%，微信关注用户到年底达到2万人。

陈志蔚告诉记者，为提升“恒喜”的品牌知名度、美誉度，佳丰在暑期参与赞助了当地两个“啤酒节”，并与消费者通过现场扫描微信公众号二维码现场互动。近期正在组织“三送”活动，也就是把佳丰油脂的“恒喜”食用油送到学校、医院、幼儿园的食堂，让这些最可爱的人食用放心油。在刚刚获得国家驰名商标的基础上，今年佳丰还要申报国家级农业产业化龙头企业。（压题图为陈志蔚）



恒喜，非转食品倡导者

加盟热线：400 828 7779

选择理由

- 100%非转基因
- 100%物理机械压榨
- 含天然抗氧化成分
- 无黄曲霉毒素
- 不含化学防腐剂和防腐剂
- 不含反式脂肪酸
- 不含胆固醇成分

大丰市佳丰油脂有限责任公司 地址：江苏省大丰市经济开发区西康南路26号


